

YAMAZAKI MAZAK EUROPE s.a. implantée entre autres en Belgique (Louvain) et aux Pays-Bas (Houten) fait partie du dynamique et innovateur **YAMAZAKI MAZAK GROUP**, qui est spécialisé dans la conception, la production et la distribution de systèmes de manufactures totalement flexibles comprenant des machines de traitement du métal CNC de haute qualité. Avec 5300 collaborateurs motivés répartis dans 7 ateliers de production, 16 ateliers de technologie et 38 ateliers techniques, MAZAK atteint un chiffre d'affaires de 1.29 milliards USD pour l'ensemble de ses implantations.

En 80 ans, MAZAK s'est développé et est devenu le plus grand constructeur de machines au monde et a réussi à se constituer, dans divers secteurs, une importante clientèle comprenant des sociétés de l'industrie du métal, de l'outillage, de la construction, de la verrerie et de l'extrusion d'aluminium. MAZAK peut compter dans les rangs de sa large clientèle des noms tels que: Aérospatiale, Allied Signal, BASF, Bayer, Black & Decker, BMW, Caterpillar, Electrolux, Ford Motor Company, Koni, Massey Ferguson, Philips, Rieter, Rolls Royce, Scania, Sony, Toshiba et Mc Laren Mercedes pour le bolide de Formule 1 avec lequel Mika Hakkinen a remporté le championnat du monde.

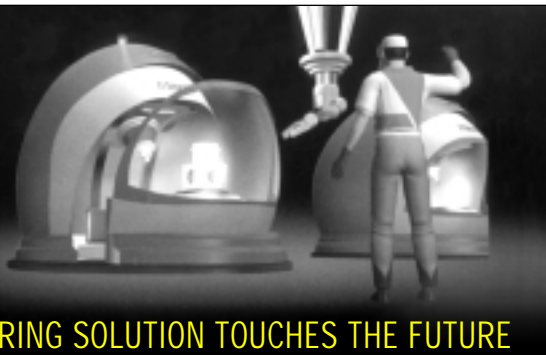
MAZAK se différencie de la concurrence car c'est en direct de ses propres sites de logistique qu'elle livre à ses clients pan-européens avec un degré de disponibilité de 99% sur toute la surface du continent 7 jours sur 7, y compris les samedis, dimanches et jours fériés. Les clients de MAZAK peuvent également profiter de ses services 24 h sur 24 dans le monde entier, en ce compris l'assistance pour l'entretien de leurs machines grâce au réseau numérique mondial.

MAZAK 'touche la future' car en tant que Digital Technology Corporation elle offre à ses clients pour le nouveau millénaire un procédé de production numérique totalement intégré pour la production de leurs produits finis. Dans la future Cyber Factory, une nouvelle génération d'utilitaires machines avec une accélération de broche de 8 G, un procédé de traitement par le vide et 'dry cutting' avec une vitesse de coupe pure Mach 2 ultra élevée sera utilisée. La performance de production sera ainsi multipliée par 982 ! (voir matrice de performance ci-dessus)

Dans le cadre de son plan d'expansion dans le Bénélux, MAZAK désire renforcer son équipe technico-commerciale du Bénélux en lui adjoignant les services d'un Ingénieur de Ventes qualifié.

PRODUCTION PERFORMANCE COMPARISON

Requirements	Present generation	New generation
Machines	6	1
Tools	26	3
Cutting speed	166 m/second	660 m/second
Machining time	3 hrs. 49 min.	5 min.
In-process time	131 hrs.	8 min.



MAZAK DIGITAL MANUFACTURING SOLUTION TOUCHES THE FUTURE

CONTRIBUEZ A NOTRE EXPANSION GLOBALE... EVOLUEZ DANS VOTRE CARRIERE EN TANT QU'INGENIEUR DES VENTES WALLONIE

FONCTIONS ET RESPONSABILITES

En tant qu'INGENIEUR DE VENTES, vous êtes responsable de l'obtention des objectifs de vente prévus dans la division francophone. Au nombre de vos tâches appartiennent entre autres les objectifs suivants:

- A) prospection de nouveaux clients et gestion du portefeuille client existant;
- B) identification des besoins, suivi des offres et conclusion des contrats;
- C) présentation des machines;
- D) service d'assistance au client;
- E) réunir des informations sur les marchés et produits.

QU'EST-CE QUE MAZAK VOUS OFFRE CONCRETEMENT?

1. Une fonction intéressante et des responsabilités dans une société en pleine expansion, à la pointe du progrès, qui est leader mondial du marché depuis des années
2. Une fonction riche en facettes et motivante comprenant de nombreux changements et la possibilité de vous investir personnellement, et où les initiatives personnelles sont importantes.
3. Une équipe professionnelle dans une ambiance de travail sympathique, ouverte et stimulante dans laquelle les contacts sont directs.
4. Des possibilités de promotion à terme au niveau des responsabilités et du salaire.
5. Un salaire attrayant ainsi qu'une voiture de société et des avantages extralégaux.
6. La possibilité de faire connaissance avec la société lors d'un entretien personnel n'impliquant aucun engagement.

QUALIFICATIONS REQUISES

Pour cette fonction technico-commerciale importante entrent uniquement en ligne de compte les candidats dynamiques et ambitieux répondant aux qualifications suivantes:

1. Vous disposez d'une expérience de 5 ans au minimum dans des fonctions similaires à celles décrites ci-contre.
2. Vous avez de l'expérience dans la vente de biens d'équipement dans le secteur de la construction de machines. La connaissance des machines de traitement du métal CNC est un atout.
3. Vous disposez d'un diplôme A1 en mécanique ou d'une formation équivalente.
4. Vous avez le sens du contact et de la communication.
5. Vous parlez couramment anglais.
6. Vous habitez dans un rayon de 80 km de Namur.

VOULEZ-VOUS VRAIMENT AMELIORER VOTRE SITUATION ACTUELLE?

TELEPHONEZ A PETER VLEESCHOUWERS (089-305514)

Un simple coup de fil, vous permettra de savoir RAPIDEMENT et DISCRETEMENT si vos ambitions correspondent à notre offre. MEME SI VOUS NE PENSEZ PAS ENCORE A UN CHANGEMENT POUR L'INSTANT, CELA VAUT LA PEINE DE VOUS INFORMER SANS ENGAGEMENT.

N'HESITEZ PAS et TELEPHONEZ SANS PLUS ATTENDRE à Peter Vleeschouwers, Recruitment Partner de notre Personnel Management Consultants K.M.C. De préférence le SAMEDI entre 14.00 et 17.00 ou en SEMAINE entre 9.00 et 11.00 heures ainsi qu'en soirée entre 19.00 et 20.30 heures.

Vous pouvez également réagir par écrit en envoyant votre c.v. par courrier, fax ou e-mail à K.M.C. à l'attention de Peter Vleeschouwers, TURFSTRAAT 107, B-3600 GENK, FAX 089-307135, E-MAIL: peter.vleeschouwers@planetinternet.be



KUZELJ MANAGEMENT CONSULTANTS SPRL
aide les sociétés lors de la recherche de collaborateurs qualifiés et motivés à l'aide de son KMC-RES™, système intégrant ordinateur, téléphone et vidéo (Recruiting Expert System). Quel que soit le degré de difficulté, chaque poste vacant au sein de votre entreprise est solutionné de manière optimale en 4 à 6 semaines en moyenne. N'hésitez pas à visiter notre site Web ci-dessous pour plus d'informations.
BEUKENDREEF 4 • B-3620 LANAKEN • TEL. 089-721587 • FAX 089-721600
E-MAIL: KMC@VILLAGE.UUNET.BE • WEBSITE: GALLERY.UUNET.BE/KMC

