

ATLAS COPCO TOOLS EUROPE S.A., situé à Hoeselt près de Hasselt, fait partie du GROUPE ATLAS COPCO, société dynamique à vocation internationale et cotée en bourse, dont le siège social est installé à Stockholm et qui dispose de filiales dans plus de 80 pays. Forte de 26.000 collaborateurs et d'un chiffre d'affaires de 3,5 milliards d'EUR, cette entreprise est spécialisée depuis 1873 dans le développement et la fabrication d'outils de production de qualité supérieure.

Créé il y a 125 ans, le GROUPE ATLAS COPCO s'est progressivement imposé comme le leader absolu sur le plan mondial en matière de technologie de production industrielle d'outils, ce qui lui permet de lancer régulièrement sur le marché de nouveaux outils électriques et de compression. Ces outils permettent aux utilisateurs professionnels d'augmenter leur productivité et d'améliorer leur position concurrentielle.

Depuis sa filiale de Hoeselt, ATLAS COPCO POWER TOOLS distribue dans le monde entier une vaste gamme de foreuses à percussion, de foreuses, de ponceuses, de fraiseuses, de scies, de rabots et de polisseuses rechargeables et d'accessoires des marques AEG et ATLAS COPCO tant pour les professionnels que pour les autres bricoleurs.

Contrairement à d'autres fournisseurs d'outils, ATLAS COPCO TOOLS dispose de sa propre usine de pointe à Winnenden (Allemagne). Celle-ci produit plus de 7.000 outils de haute technologie par jour, dont certains modèles spéciaux, qui sont équipés entre autres du système FIXTEC permettant de transformer les outils en quelques secondes sans aucun accessoire, ou encore la foreuse à percussion ERGOMAX® avec sa poignée amovible unique, qui est 30 % plus courte et plus facile à utiliser que ses concurrentes traditionnelles (voir illustration ci-dessus).

Pour renforcer son équipe des ventes en Wallonie, ATLAS COPCO TOOLS EUROPE souhaite engager un collaborateur commercial qualifié et fortement motivé pour le poste de REGIO MANAGER WALLONIE, à qui nous offrons des possibilités d'évolution en termes de fonction et de salaire.



OUTILS ELECTRIQUES POUR PROFESSIONNELS



OUTILS ELECTRIQUES POUR BRICOLEURS

COLLABOREZ À LA POURSUITE DE NOTRE EXPANSION... ET DONNEZ DE L'ÉLAN À VOTRE CARRIÈRE EN DEVENANT

REGIO MANAGER

CONTENU DE LA FONCTION & RESPONSABILITES

Au terme d'une période de rodage intensif, vous serez, en tant que REGIO MANAGER WALLONIE, responsable de la réalisation des objectifs planifiés de vente des outils ATLAS COPCO et AEG. Vous serez, entre autres, chargé de:

- entretenir les relations existantes et développer celles-ci par des activités de prospection ciblées;
- informer et conseiller le secteur de quincailleries spécialisées et les distributeurs concernant la gamme des produits et favoriser les ventes au moyen d'activités marketing de soutien;
- établir des offres et conclure des commandes et des contrats;
- mettre sur pied des activités de promotion et collaborer à la politique de marketing.

QUE PEUT VOUS OFFRIR ATLAS COPCO CONCRETEMENT ?

- Une fonction commerciale passionnante dans une entreprise innovatrice tournée vers l'avenir qui, grâce à une approche du marché intensive orientée vers le client et à des innovations de produits constantes, est devenue l'un des plus importants producteurs d'outils en Europe;
- Une fonction multiple pleine de défis, très diversifiée et offrant la possibilité de s'investir personnellement, dans laquelle il est essentiel de savoir travailler de manière indépendante;
- Une ambiance de travail agréable, ouverte et stimulante avec des canaux de communication courts dans une équipe jeune et professionnelle;
- De réelles possibilités de promotion pour devenir KEY ACCOUNT MANAGER;
- Une rémunération compétitive accompagnée d'une voiture de société représentative, d'avantages complémentaires valables et de la mise à disposition d'un PC, d'une ligne ISDN, d'un fax et d'un GSM, qui vous permettent d'organiser vos activités à partir de chez vous;
- La possibilité de faire la connaissance de la société au préalable au cours d'un entretien "face-à-face", sans engagement de votre part.

QUALIFICATIONS REQUISES

Pour cette importante fonction commerciale évolutive, nous recherchons exclusivement des candidats dynamiques et ambitieux qui répondent totalement aux qualifications suivantes:

- Vous disposez de minimum 2 ans d'expérience fructueuse dans une fonction similaire à celle décrite ci-avant.
- Vous avez acquis une expérience durable dans la vente de biens d'investissement, de préférence dans le marché du bricolage et/ou la construction.
- Vous disposez d'une formation commerciale et possédez des connaissances techniques valables.
- Vous disposez d'une personnalité orientée vers la fourniture de services agrémentée d'aptitudes en matière de communication et de contact.
- Vous possédez une bonne connaissance des langues.

DESIREZ-VOUS REELLEMENT AMELIORER VOTRE POSITION ACTUELLE ?

APPELEZ PETER VLEESCHOUWERS (089-305514)

Un simple coup de fil vous permettra de savoir RAPIDEMENT et EN TOUTE DISCRETION si vos ambitions correspondent à notre offre. MEME SI VOUS NE PENSEZ PAS ENCORE A UN CHANGEMENT IMMEDIAT, CELA PEUT VALOIR LA PEINE DE S'INFORMER PLUS AVANT SANS AUCUNE OBLIGATION.

N'HESITEZ PAS et APPELEZ pour ce faire SANS ATTENDRE Peter Vleeschouwers, Recruitment Partner de K.M.C. tél. 089-305514. De préférence le SAMEDI entre 13 h et 16 h ou en SEMAINE le soir de 19 h 30 à 21 h 00.

Vous pouvez également réagir en envoyant votre C.V. PAR COURRIER, fax ou e-mail à K.M.C., à l'attention de Peter Vleeschouwers.

KUZELJ MANAGEMENT CONSULTANTS, DONT LES BUREAUX SONT ETABLIS A AMSTERDAM, GENK, LANAKEN ET MAASTRICHT aide les sociétés à trouver des collaborateurs valables grâce au système unique KMC-RES™ (Recruiting Expert System) assisté par ordinateur, téléphone et vidéo qui nous permet de remplir effectivement tous les postes vacants dans le monde, quel que soit le degré de difficulté, dans un délai de 4 à 6 semaines. K.M.C. offre aux Sales Managers talentueux, qui veulent donner une nouvelle orientation à leur carrière, la possibilité d'un partenariat RES particulièrement lucratif. Visitez le site web ci-dessous pour de plus amples informations.
TURFSTRAAT 107 • B-3600 GENK • TEL. 089-305514 • FAX 089-307135
E-MAIL: peter.vleeschouwers@planetinternet.be • WEBSITE:HTTP://GALLERY.UUNET.BE/KMC

