ATLAS COPCO TOOLS EUROPE N.V. in Hoeselt bij Hasselt maakt deel uit van de dynamische internationaal georiënteerde en beursgenoteerde ATLAS COPCO GROEP met hoofdzetel in Stockholm en vestigingen in meer dan 80 landen, die zich met 26.000 medewerkers en een omzet van 3,5 miljard EURO sinds 1873 specialiseert in het ontwikkelen en produceren van hoogkwalitatieve productiegereedschappen.

Over een periode van 125 jaar is de ATLAS COPCO GROEP uitgegroeid tot de absolute wereldleider in industriële gereedschaptechnologie, waarbij steeds weer nieuwe electro-en compressor-gereedschappen op de markt gebracht worden, die de professionele gebruiker in staat stellen zijn productiviteit te verhogen en zijn concurrentiepositie te verbeteren.

ATLAS COPCO POWER TOOLS distribueert vanuit haar vestiging in Hoeselt wereldwijd een breed gamma van boorhamers, boor-, schuur-, frees-, zaag-, schaaf-, slijp-, accumachines en accessoires van de merken AEG en ATLAS COPCO voor zowel de professionele als de doe-het-zelf gebruiker.

In vergelijking met andere gereedschap leveranciers beschikt ATLAS COPCO TOOLS over een eigen "state-of-the-art" machinefabriek in Winnenden (Duitsland), die per dag meer dan 7000 geavanceerde gereedschappen produceert, waaronder speciale modellen, die uitgerust zijn met o.a. FIXTEC, waardoor werktuigen zonder enig hulpgereedschap in twee seconden kunnen worden verwisseld en de klopboormachine ERGOMAX® met een unieke afneembare handgrip, die 30% korter is en gemakkelijker hanteerbaar is dan de traditionele machines (zie de afbeeldingen hierboven).

Ter versterking van haar sales team in Vlaanderen, wenst ATLAS COPCO TOOLS EUROPE een gekwalificeerde en hooggemotiveerde, commerciële medewerker aan te trekken voor de functie van REGIO MANAGER VLAANDEREN, die de mogelijkheid geboden wordt door te groeien in functie en inkomen.

ELECTRISCH GEREEDSCHAP VOOR DE PROFESSIONELE GEBRUIKER

ELECTRISCH GEREEDSCHAP VOOR DE DOE-HET-ZELF GEBRUIKER

BOUW MÉÉ AAN ONZE VERDERE EXPANSIE… GROEI DÓÓR IN UW CARRIÈRE ALS

REGIO MANAGER

FUNCTIE INHOUD & VERANTWOORDELIJKHEDEN

Na een intensieve inwerkperiode zult U als Regio Manager Vlaanderen verantwoordelijk zijn voor het realiseren van de geplande verkoopsobjectieven voor de ATLAS COPCO en AEG gereedschappen. Tot uw veelzijdig takenpakket behoren o.a. het:

A) onderhouden van de bestaande relaties en het uitbouwen hiervan door gerichte prospectie activiteiten;

B) voorlichten en adviseren van de gespecialiseerde vakhandel en verdelers over het productengamma en het bevorderen van de verkoop door ondersteunende marketing activiteiten;

C) uitwerken van offertes en het afsluiten van orders en contracten;

D) initiëren van promotionele activiteiten en het leveren van een bijdrage in het marketingbeleid.

GEWENSTE KWALIFICATIES

Voor deze belangrijke, commerciële groeifunctie komen uitsluitend dynamische, ambitieuze kandidaten in aanmerking, die volledig beantwoorden aan de volgende kwalificaties:

1. U heeft minimaal 2 jaar succesvolle ervaring met soortgelijke taken zoals hiernaast omschreven.
2. U heeft verkoopervaring in duurzame investeringsgoederen opgedaan, bij voorkeur in de doe-het-zelf markt en/of in de bouwsector.
3. U heeft een commerciële opleiding genoten en u heeft een goed technisch inzicht.
4. U heeft een op dienstverlening ingestelde persoonlijkheid met goede communicatieve en contactuele vaardigheden.
5. U heeft een goede talenkennis.

WAT HEEFT ATLAS COPCO U CONCREET TE BIEDEN ?

1. een boeiende, commerciële functie in een innovatief en voor-uitstrevend geleid bedrijf, dat door een intensief klantgerichte marktbenadering en constante product innovaties tot een van de belangrijkste gereedschappen producenten in Europa is uitgegroeid;
2. een uitdagende, veelzijdige functie met veel afwisseling en de mogelijkheid tot persoonlijke inbreng, waarbij zelfstandig opereren centraal staat;
3. een open en stimulerende werksfeer met korte communicatielijnen in een jong en professioneel team;
4. een reële doorgroeimogelijkheid tot KEY ACCOUNT MANAGER;
5. een competitief salarispakket met een representatieve firmawagen, goede secundaire voordelen en het ter beschikking stellen van een PC, ISDN-lijn, fax en GSM, die het mogelijk maken uw werkzaamheden van thuis uit te organiseren;
6. de mogelijkheid om vooraf in een eerste "one-to-one" gesprek geheel vrijblijvend met het bedrijf zelf kennis te maken.

WILT U UW HUIDIGE POSITIE ECHT VERBETEREN ?

BEL PETER VLEESCHOUWERS (089-305514)

Een eenvoudig telefoontje informeert U SNEL en DISCREET of uw ambities overeenstemmen met ons aanbod. OOK ALS U MOMENTEEL NOG NIET AAN EEN VERANDERING DENKT, LOONT HET DE MOEITE ZICH GEHEEL VRIJBLIJVEND NADER TE INFORMEREN.

AARZEL NIET en BEL hiervoor ZONDER UITSTEL Peter Vleeschouwers, Recruitment Partner van K.M.C. tel. 089-305514. Bij voorkeur op ZATERDAG tussen 13.00 en 16.00 uur of op WEEKDAGEN 's avonds tussen 19.30 en 21.00 uur.

U kunt ook reageren door uw c.v. OMGAAND per post, fax of e-mail te sturen naar K.M.C., t.a.v. Peter Vleeschouwers.

KUZÉLJ MANAGEMENT CONSULTANTS MET KANTOREN IN AMSTERDAM, GENK, LANAKEN, MAASTRICHT

helpen bedrijven bij het vinden van goede medewerkers met het unieke computer-, telefoon- en video ondersteund KMC-RES™ (Recrutering Expert Systeem), waarmee iedere vacature wereldwijd, ongeacht de moeilijkheidsgraad, binnen 4 tot 6 weken effectief ingevuld wordt. Aan succesvolle sales managers, die aan hun carrière een nieuwe wending wensen te geven, biedt K.M.C. de mogelijkheid van een bijzonder lucratief RES-partnership. Bezoek onderstaande website voor meer informatie.

KMC TURFSTRAAT 107 • B-3600 GENK • TEL. 089-305514 • FAX 089-307135
E-MAIL: peter.vleeschouwers@planetinternet.be • WEBSITE:HTTP://GALLERY.UUNET.BE/KMC

Atlas Copco

EXCLUSIVE COPYRIGHT BY KMC'00 • ERKEND BUREAU VG.355/B