

ATLAS COPCO ELECTRIC TOOLS in Zwijndrecht maakt deel uit van de dynamische internationaal geïntereerde en beursgenoteerde ATLAS COPCO GROEP met hoofdzetel in Stockholm en vestigingen in meer dan 80 landen, die zich met 26.000 medewerkers en een omzet van 3,5 miljard EURO sinds 1873 specialiseert in het ontwikkelen en produceren van hoogkwalitatieve productiegereedschappen.

Over een periode van 125 jaar is de ATLAS COPCO GROEP uitgegroeid tot de absolute wereldleider in industriële gereedschapstechnologie, waarbij steeds weer nieuwe electro-en compressor-gereedschappen op de markt gebracht worden, die de professionele gebruiker in staat stellen zijn productiviteit te verhogen en zijn concurrentiepositie te verbeteren.

ATLAS COPCO ELECTRIC TOOLS verkoopt en distribueert wereldwijd een breed gamma van boorhamers, boor-, schuur-, frees-, zaag-, schaaft-, slijp-, accumulatoren en accessoires van de merken AEG en ATLAS COPCO voor zowel de doe-het-zelf als de professionele gebruiker.

In vergelijking met andere gereedschap leveranciers beschikt ATLAS COPCO TOOLS over een eigen "state-of-the-art" machinefabriek in Winnenden (Duitsland), die per dag meer dan 7000 geavanceerde gereedschappen produceert, waaronder speciale modellen, die uitgerust zijn met o.a. FIXTEC, waardoor werktuigen zonder enig hulpgereedschap in twee seconden kunnen worden verwisseld en de klopp-boormachine ERGOMAX® met een unieke afneembare handgrip, die 30% korter is en gemakkelijker hanteerbaar is dan de traditionele machines (zie de afbeeldingen hierboven).

Ter versterking van haar sales team, wenst ATLAS COPCO ELECTRIC TOOLS een gekwalificeerde en hooggemotiveerde commerciële medewerker aan te trekken voor de functie van REGIO MANAGER, die de mogelijkheid geboden wordt door te groeien in functie en inkomen.



ELECTRISCH GEREEDSCHAP VOOR DE PROFESSIONELE GEBRUIKER

ELECTRISCH GEREEDSCHAP VOOR DE DOE-HET-ZELF GEBRUIKER

BOUW MEE AAN ONZE VERDERE EXPANSIE... GROEI DÓÓR IN UW CARRIÈRE ALS

REGIO MANAGER

FUNCTIE INHOUD & VERANTWOORDELIJKHEDEN

Na een intensieve inwerkperiode bent u als REGIO MANAGER verantwoordelijk voor het behalen van de geplande verkoopobjectieven voor de AEG gereedschappen in Midden en Noord Nederland OF voor de ATLAS COPCO gereedschappen in Zuid Nederland.

Tot uw belangrijk en veelzijdig takenpakket behoren o.a. het:

- onderhouden van de bestaande relaties en het uitbouwen hiervan door gerichte prospectie activiteiten;
- voortlichten en adviseren van de gespecialiseerde vakhandel, inkoopcombinaties en grootschalige distributiekanaalen over het productengamma;
- afsluiten van orders en contracten en bevorderen van de verkoop door ondersteunende marketingactiviteiten;
- signaleren van marktontwikkelingen en leveren van een bijdrage in het marketingbeleid.

WAT HEeft ATLAS COPCO U CONCREET TE BIJDEN ?

- een boeiende, commerciële functie in een innovatief en vooruitstrevend geleid bedrijf, dat door een intensief klantgerichte marktbenadering en constante product innovaties tot een van de belangrijkste gereedschappen producenten in Europa is uitgegroeid;
- een uitdagende, veelzijdige functie met veel afwisseling en de mogelijkheid tot persoonlijke inbreng, waarbij zelfstandig opereren centraal staat;
- een open en stimulerende werksfeer met korte communicatielijnen in een jong en professioneel team;
- een competitief salarispakket met een representatieve firmawagen, goede secundaire voordelen en het ter beschikking stellen van een PC, ISDN-lijn en GSM, die het mogelijk maken uw werkzaamheden van thuis uit te organiseren;
- de mogelijkheid om vooraf in een eerste "one-on-one" gesprek geheel vrijblijvend met het bedrijf zelf kennis te maken.

GEWENSTE KWALIFICATIES

Voor deze belangrijke sleutelfunctie komen uitsluitend DYNAMISCHE, AMBITIEUZE kandidaten in aanmerking, die volledig beantwoorden aan de volgende kwalificaties:

- U heeft minimaal 3 jaar succesvolle ervaring met soortgelijke taken zoals hiernaast omschreven.
- U heeft kennis van distributie, waarbij ervaring met duurzame investeringsgoederen van voordeel kan zijn.
- U heeft een MBO/HBO opleiding of een gelijkwaardig niveau door ervaring.
- U heeft een klantgerichte instelling met goede communicatieve, contactuele vaardigheden om op ieder niveau te kunnen functioneren.
- U heeft een goede kennis van het Engels.

WILT U UW HUIDIGE POSITIE ECHT VERBETEROEN ?

**BEL PETER VLEESCHOUWERS
+32(0)89-305514**

Een eenvoudig telefoontje informeert U SNEL en DISCREET of uw ambities overeenstemmen met ons aanbod. OOK ALS U MOMENTEEL NOG NIET AAN EEN VERANDERING DENKT, LOONT HET DE MOEITE ZICH GEHEEL VRIJBLIJVEND NADER TE INFORMEREN.

AARZEL NIET en BEL hiervoor ZONDER UITSTEL Peter Vleeschouwers, bij voorkeur op ZATERDAG tussen 11.00 en 17.00 uur of op WEEKDAGEN 's avonds tussen 19u30 en 21.00 uur.

U kunt ook reageren door uw c.v. OMGAAND per post, fax of e-mail te sturen naar V.M.C. Turfstraat 107, te B-3600 GENK, t.a.v. Peter Vleeschouwers.

KMC-RES® CONSULTANTS MET KANTOREN IN AMSTERDAM, GENK, LANAKEN, ROTTERDAM EN VILVORDE helpen bedrijven bij het vinden van goede medewerkers met het unieke computer-, telefoon- en video ondersteund KMC-RES® (Recrutering Expert Systeem), waarmee iedere vacature wereldwijd, ongeacht de moeilijkheidsgraad, binnen 4 tot 6 weken effectief ingevuld wordt. Aan Account Managers met ondernemingsgeest, die aan hun loopbaan een nieuwe, uitdagende wending willen geven, biedt KMC de mogelijkheid van een bijzonder aantrekkelijk KMC-RES partnership. Bezoek onze website voor meer informatie.

V.M.C. bvba • TURFSTRAAT 107 • B-3600 GENK • TEL. 32(0)89-305514 • FAX +32(0)89-307135
E-MAIL: peter.vleeschouwers@KMC-RES.COM • WEBSITE: WWW.KMC-RES.COM

Atlas Copco

KMC

EXCLUSIVE COPYRIGHT BY KMC '01 • ERKENDE BUREAU VG.686/B