

CUGLA B.V. gevestigd in Breda, maakt deel uit van de dynamische groep DE HOOP TERNEUZEN. Het bedrijf houdt zich meer dan dertig jaar bezig met het ontwikkelen, produceren en vermarkten van hoogkwalitatieve, krimp-arme cementgebonden mortels en hulpstoffen voor beton, die gebruikt worden in de bouw en beton industrie. (zie www.cugla.nl).

CUGLA onderscheidt zich van andere producenten door haar afnemers unieke meerwaarden te bieden. Voor specifieke toepassingen worden in haar laboratorium projectgerichte productsamenstellingen ontwikkeld. Naast een breed assortiment hoogwaardige standaardproducten worden ook maatwerk oplossingen geboden.

Een intensieve research en een klantgerichte marktbenadering hebben ertoe geleid, dat CUGLA is uitgegroeid tot een van de belangrijkste producenten in haar sector.

Dit werd gerealiseerd door de efficiënte werkwijze en de effectieve coördinatie tussen het laboratorium, logistiek en de geautomatiseerde productie. Hierdoor worden zeer korte leveringstermijnen gegarandeerd.

De hoogwaardige kwaliteit van haar bouwstoffen wordt onderbouwd door de verkregen ISO 9001- en KOMO kwaliteitscertificaten.

De vooraanstaande positie die CUGLA heeft veroverd is te danken aan de inventieve research in haar eigen laboratorium, de flexibiliteit van haar productie afdelingen en de gedreven klant- en servicegerichte instelling van haar gemotiveerde medewerkers. Ook de stip-te naleving van eenmaal gemaakte afspraken heeft ertoe bijgedragen, dat steeds meer bouwbedrijven in CUGLA een betrouwbare partner ontdekken.

Vele referentieprojecten waaronder de OOSTERSCHELDEWERKEN, HOOFDKANTOOR NATIONALE NEDERLANDEN, N.A.C. STADION BREDA, RECONSTRUCTIE PALENWEG GORINCHEM/WERKENDAM getuigen van het vertrouwen dat opdrachtgevers in de producten van CUGLA stellen.

CUGLA beschouwt de klant als het belangrijkste onderdeel van haar activiteiten en stelt alles in het werk om aan haar verwachtingen te voldoen. In het kader van een verdere expansie wenst CUGLA het team te versterken met een gekwalificeerde, commerciële medewerker voor de buitendienst.



CUGLA OPLOSSINGEN DIE ER TOE DOEN
BOUW MÉE AAN ONZE VERDERE EXPANSIE... GROEI DÓOR IN UW CARRIÈRE ALS SUCCESVOL

RAYON MANAGER

FUNCTIE INHOUD

Als rayonmanager rapporteert u rechtstreeks aan de commercieel manager. Na een intensieve inwerkperiode zult u verantwoordelijk zijn voor het realiseren van de geplande verkoopdoelstellingen van de CUGLA producten in Noordoost Nederland. Tot uw veelzijdig takenpakket behoren o.a. het:

- A) werven van nieuwe klanten en beheren van het huidige klantenbestand;
- B) inventariseren van de behoeften van de klant;
- C) voorlichten, adviseren over de CUGLA producten en het ververvan van de opdracht;
- D) verlenen van technische ondersteuning bij de toepassing van de CUGLA producten in het bouwproject;
- E) bijdragen aan het opstellen van het verkoopplan en de bijbehorende budgetten.

WAT HEeft CUGLA U CONCREET TE BIJDEN?

1. een verantwoordelijke en boeiende functie in een snelgroeiend, vooruitstrevend geleid bedrijf, dat sinds vele jaren met groot succes op de Nederlandse markt actief is;
2. een uitdagende, veelzijdige functie met veel afwisseling en de mogelijkheid tot persoonlijke inbreng, waarbij zelfstandig opereren centraal staat;
3. een prettige, open en stimulerende werksfeer met korte communicatielijnen in een professioneel team;
4. een competitief salarispakket en goede secundaire voorwaarden met een representatieve auto van de zaak;
5. de mogelijkheid in een eerste persoonlijk gesprek geheel vrijblijvend kennis te maken met het bedrijf.

GEWENSTE KWALIFICATIES

Voor deze belangrijke sleutelfunctie komen gekwalificeerde kandidaten in aanmerking, die beantwoorden aan de volgende kwalificaties:

1. U heeft succesvolle ervaring met soortgelijke taken zoals hiernaast omschreven.
2. U heeft affiniteit met bouwmaterialen, waarbij ervaring met beton en mortels van voordeel kan zijn.
3. U heeft een commerciële opleiding genoten en heeft technisch inzicht.
4. U heeft een op dienstverlening ingestelde persoonlijkheid met goede communicatieve en contactuele vaardigheden.
5. U heeft doorzettingsvermogen en kunt goed zelfstandig opereren.

WILT U UW HUIDIGE POSITIE ECHT VERBETEREN?

BEL PIETER-JAN DE BONT (076-5415747)

Een eenvoudig telefoontje informeert U SNEL en DISCREET of uw ambities overeenstemmen met ons aanbod. OOK ALS U MOMENTEEL NOG NIET AAN EEN VERANDERING DENKT, LOONT HET DE MOEITE ZICH GEHEEL VRIJBLIJVEND NADER TE INFORMEREN. AARZEL NIET en BEL onze Recruitment Partner Pieter-Jan de Bont bij voorkeur op ZATERDAG tussen 13.00 en 17.00 uur of op WEEKDAGEN tussen 10.00 en 12.00 uur, 13.00 en 17.00 uur of 18.00 en 20.00 uur. U kunt ook schriftelijk reageren door uw c.v. omgaand bij voorkeur per e-mail (pjdebont@kmc-res.com) of per post of fax te sturen naar K.M.C. t.a.v. Pieter-Jan de Bont, Buitenerf 199a, 4824HE BREDA.



Met het innovatieve computer-, telefoon- en video ondersteund KMC-RES® (Recruiting Expert Systeem) helpt K.M.C. bedrijven bij het snel en effectief vinden van geschikte kandidaten voor zowel topmanagement als uitvoerende functies. Aan ervaren Management Consultants, Sales Managers en HR Consultants, die een nieuwe uitdaging zoeken, biedt K.M.C. de mogelijkheid van een aantrekkelijk partnership. Zie op www.kmc-res.com de vacature van KMC-RES® RECRUITMENT PARTNER en de TESTIMONIALS van bedrijven en kandidaten, die voor zich spreken. Onder "KMC-RES® IN DE MEDIA" vindt u verder redactionele artikelen en een actuele radio reportage, die u live kunt beluisteren.

KMC bvba - BUITENERF 199a - 4824HE BREDA - TEL. 076-5415747 - FAX 076-5416388
 E-MAIL: [PJDEBONT@KMC-RES.COM](mailto:pjdebont@kmc-res.com) - KMC WEBSITE : WWW.KMC-RES.COM



EEN NIEUWE INNOVATIEVE ONTWIKKELING OM GEKWALIFICEERD PERSONEEL EFFECTIEF AAN TE WERVEN