

HalencoSMART SOLUTIONS FOR
COMFORT AND SAFETY
**HALENCO INTELLIGENT
ZONWERINGSYSTEEM**

HALENCO BV gevestigd in Maastricht, maakt deel uit van Somfy International met hoofdzetel in Frankrijk en vestigingen in de gehele wereld, die zich met 2.500 werknemers en een omzet van 4,5 miljard euro specialiseert in de productie van geavanceerde rolluiken-, zonweringsystemen en toebehoren.

HALENCO BV ontwikkelt en levert sinds meer dan 30 jaar aan producenten en assembleurs van rolpoorten, deuren, rolluiken en zonwerings, innovatieve gemotoriseerde systemen en besturingen met een hoge toegevoegde waarde.

Een unieke ontwikkeling is het HALENCO intelligent zonweringsstelsysteem met regendetecter (zie afbeelding), dat optimaal reageert op veranderingen in zowel zonlicht, windrichting en windkracht als binnen- en buitentemperatuur.

Een sterk klantgerichte bedrijfsfilosofie, intensieve research en konstante product-innovaties hebben HALENCO een marktleidende positie in de Benelux verschaft.

Door de voortdurende uitbreiding van haar activiteiten zoekt HALENCO een enthousiaste en ambitieuze Sales Engineer, aan wie de kans geboden wordt door te groeien tot SALES MANAGER BELGIË.

BOUW MÉE AAN ONZE BENELUX EXPANSIE... VERBETER UW POSITIE ALS SUCCESVOL

SALES ENGINEER

MET GROEIMOGELIJKHEID TOT SALES MANAGER BELGIË
FUNCTIE-INHOUD & VERANTWOORDELIJKHEDEN

Als Sales Engineer bent u verantwoordelijk voor het behalen van de geplande verkoopdoelstellingen in België.

Tot uw veelzijdig takenpakket behoren o.a. het:

- onderhouden van de bestaande relaties en het uitbouwen hiervan door gerichte prospectie activiteiten;
- voorlichten van de toepassingsmogelijkheden en het verlenen van technische adviezen en bijstand aan de betreffende doelgroepen;
- voorbereiden van offertes en het afsluiten van contracten;
- signaleren van marktbehoeften en het leveren van een bijdrage in het assortimentsbeleid.

WAT HEEFT HALENCO U CONCREET TE BIJDEN ?

- een verantwoordelijke en boeiende functie in een snelgroeiend, vooruitstrevend geleid bedrijf, dat sinds vele jaren met groot succes wereldwijd actief is;
- een uitdagende, veelzijdige functie en de mogelijkheid tot persoonlijke inbreng, waarbij zelfstandig opereren centraal staat;
- een aangename, open en stimulerende werksfeer met korte communicatielijnen in een professioneel team;
- reële doorgroeiemogelijkheid tot SALES MANAGER BELGIË;
- een competitief salarispakket met een representatieve firmawagen, goede secundaire voordelen en het ter beschikking stellen van een pc, fax en GSM om van thuis uit te kunnen werken;
- de mogelijkheid om in een eerste persoonlijk gesprek geheel vrijblijvend kennis te maken met het bedrijf.



KUZELJ MANAGEMENT CONSULTANTS IN O.A. AMSTERDAM, DEN HAAG, GENK, LANAKEN, MAASTRICHT helpen bedrijven bij het vinden van goede medewerkers met het unieke computer-, telefoon- en video ondersteund KMC-RES™ (Recruterijng Expert Systeem), waarmee iedere vacature wereldwijd, ongeacht de moeilijkheidsgraad, binnen 4 tot 6 weken effectief ingevuld wordt. Aan succesvolle sales managers, die aan hun carrière een nieuwe Wendling wensen te geven, biedt K.M.C. de mogelijkheid van een bijzonder lucratief RES-partnership. Bezoek onderstaande website voor meer informatie.
**BEUKENDREEF 4 • B-3620 LANAKEN • TEL. 089-721587 • FAX 089-721600
 E-MAIL: KMC@VILLAGE.UUNET.BE • WEBSITE: WWW.KMC-RES.COM**

GEWENSTE KWALIFICATIES

Voor deze belangrijke technisch-commerciële functie komen uitsluitend dynamische, ambitieuze kandidaten in aanmerking, die beantwoorden aan de volgende kwalificaties:

- U heeft minimaal 5 jaar werkervaring met soortgelijke taken zoals hiernaast omschreven.
- U heeft werkervaring met elektro-technische installaties, waarbij kennis van besturings- en motoriseringstechnieken een voordeel is.
- U heeft een opleiding bij voorkeur van Industrieel Ingenieur/ Technisch Graduaat elektriciteit of elektro-mechanica of een gelijkwaardig niveau door ervaring.
- U heeft goede communicatieve en contactuele eigenschappen.
- U bent vlot tweetalig.

WILT U UW HUIDIGE POSITIE ECHT VERBETEREN ?
BEL ROB SPEIJER (089-721587)

Een eenvoudig telefoontje informeert U SNEL en DISCREET of uw ambities overeenstemmen met ons aanbod. OOK ALS U MOMENTEEL NOG NIET AAN EEN VERANDERING DENKT, LOONT HET DE MOEITE ZICH GEHEEL VRIJBLIJVEND NADER TE INFORMEREN.

AARZEL NIET en BEL hiervoor ZONDER UITSTEL Rob Speijer, Recruitment Partner van K.M.C. Tel 089-721587. Bij voorkeur op ZATERDAG tussen 13.00 en 17.00, of op WEEKDAGEN tussen 10.00 en 12.00 uur of 19.00 en 20.30 uur.

U kunt ook reageren door uw c.v. OMGAAND per post, fax of e-mail te sturen naar K.M.C., t.a.v. Rob Speijer.


 SMART SOLUTIONS FOR
COMFORT AND SAFETY