



### KRUEGER INTERNATIONAL'S KANTOORINRICHTING

Krueger International BV gevestigd in Rotterdam, maakt deel uit van Krueger International Inc.(KI) met hoofdzetel in de USA en vestigingen in de gehele wereld, die gespecialiseerd is in de ontwikkeling, productie en commercialisatie van kantoormeubilair, archief- en opslagsystemen. mag zich met 4.500 werknemers en een omzet van 6 miljoen euro tot de top 500 bedrijven in de wereld rekenen.

Krueger International BV, is de organisatie, die zich vanaf begin 2001 zal bezig gaan houden met de verkoop, marketing, distributie en service van KI produkten in de Benelux .

Een unieke ontwikkeling is het mobiele opslagsysteem, dat geheel kan worden gemaakt volgens de specifieke wensen van de klant.

Een sterk klantgerichte bedrijfsfilosofie, intensieve research en konstante product innovaties hebben Krueger International een marktleidende positie in de wereld verschaft.

Door de voortdurende uitbreiding van haar activiteiten zoekt Krueger International een enthousiaste, stijlvolle en ambitieuze Sales Manager, aan wie de kans geboden wordt door te groeien tot Country Manager België.

## BOUW MÉE AAN ONZE BENELUX EXPANSIE... GROEI DÓÓR IN 2001 ALS SUCCESVOL

# SALES MANAGER

## MET GROEIMOGELIJKHEID TOT COUNTRY MANAGER BELGIË

### FUNCTIE-INHOUD & VERANTWOORDELIJKHEDEN

Als Sales Manager bent u verantwoordelijk voor het behalen van de geplande verkoopdoelstellingen in België. Tot uw veelzijdig takenpakket behoren o.a. het:

- A) opzetten van een dealernetwerk, het onderhouden van de bestaande relaties en het uitbouwen hiervan door gerichte prospectie activiteiten;
- B) voorbereiden/uitwerken van offertes en het afsluiten van contracten;
- C) ondersteunen en adviseren van het dealernetwerk;
- D) signaleren van marktbehoeften en het leveren van een bijdrage aan het marketing beleid.

### WAT HEeft KRUEGER INTERNATIONAL U CONCREET TE BIJDEN ?

- 1) een verantwoordelijke en boeiende functie in een snelgroeiend, vooruitstrevend geleid bedrijf, dat sinds vele jaren met groot succes wereldwijd actief is;
- 2) een uitdagende, veelzijdige functie met veel afwisseling en de mogelijkheid tot persoonlijke inbreng, waarbij zelfstandig opereren centraal staat;
- 3) een aangename, open en stimulerende werksfeer met korte communicatielijnen in een professioneel team;
- 4) reële doorgroeiemogelijkheid tot COUNTRY MANAGER BELGIË;
- 5) een competitief salarispakket met een representatieve firmawagen, goede secundaire voordelen en het ter beschikking stellen van een pc, fax en gsm;
- 6) de mogelijkheid om in een eerste persoonlijk gesprek geheel vrijblijvend kennis te maken met het bedrijf.

### GEWENSTE KWALIFICATIES

Voor deze technisch-commerciële sleutelfunctie komen uit-sluitend DYNAMISCHE, AMBITIEUZE kandidaten in aanmerking, die beantwoorden aan de volgende kwalificaties:

- 1) U heeft minimaal 5 jaar werkervaring met soortgelijke taken zoals hiernaast omschreven.
- 2) U heeft succesvolle ervaring met de verkoop aan Dealers van kantoormeubilair, waarbij kennis van archief- en opslagsystemen van voordeel kan zijn.
- 3) U heeft een commerciële opleiding genoten.
- 4) U heeft goede communicatieve en contactuele eigenschappen.
- 5) U bent vlot tweetalig met goede kennis van de Engelse taal.

### WILT U UW HUIDIGE POSITIE ECHT VERBETEREN ?

## BEL ROB SPEIJER (089-723365)

Een eenvoudig telefoontje informeert U SNEL en DISCREET of uw ambities overeenstemmen met ons aanbod.

OOK ALS U MOMENTEEL NOG NIET AAN EEN VERANDERING DENKT, LOONT HET DE MOEITE ZICH GEHEEL VRIJBLIJVEND NADER TE INFORMEREN.

AARZEL NIET en BEL hiervoor ZONDER UITSTEL Rob Speijer, Recruitment Partner van K.M.C. tel 089-723365. Bij voorkeur op ZATERDAG tussen 13.00 en 17.00 uur of op WEEKDAGEN tussen 09.00 en 11.00 uur of tussen 19.00 en 20.30 uur.

U kunt ook reageren door uw c.v. OMGAAND per post, fax of e-mail te sturen naar K.M.C., t.a.v. Rob Speijer.



**KUZELJ MANAGEMENT CONSULTANTS MET KANTOREN IN AMSTERDAM, DEN HAAG, GENK, LANAKEN, MAASTRICHT**  
helpen bedrijven bij het vinden van goede medewerkers met het unieke computer-, telefoon- en video ondersteund KMC-RES™ (Recruiting Expert Systeem), waarmee iedere vacature wereldwijd, ongeacht de moeilijkheidsgraad, binnen 4 tot 6 weken effectief ingevuld wordt. Aan Sales & Marketing Managers met ondernemersgeest, die aan hun loopbaan een nieuwe, uitdagende wending willen geven, biedt K.M.C. de mogelijkheid van een bijzonder aantrekkelijk KMC-RES partnership. Bezoek onze website voor meer informatie.  
**BEUKENDREEF 4 • B-3620 LANAKEN • TEL. 089-723365 • FAX 089-721600  
E-MAIL: rob.speijer@kmc-res.com • WEBSITE: WWW.KMC-RES.COM**

